

DR. STEFAN SCHMITT



**INTERIM MANAGER
FÜR TRANSFORMATION,
WACHSTUM &
DIGITALISIERUNG**

APRIL 2026

STEFAN SCHMITT
CONSULTING



Dr. Stefan Schmitt ist Interim Manager mit über 25 Jahren Erfahrung an der Schnittstelle von **Transformation, Wachstum und Digitalisierung**. Seit 2005 unterstützt er Unternehmen dabei, komplexe Herausforderungen schnell zu lösen und nachhaltige Ergebnisse zu erzielen.

Sein Ansatz verbindet **strategisches Denken mit operativer Umsetzung** – von der ersten Analyse bis zur messbaren Wirkung.

Mit einem interdisziplinären Hintergrund in **Betriebswirtschaft, Jura und IT** sowie fundierter Expertise im Bereich **Künstliche Intelligenz (KI)** gelingt es ihm, auch komplexe Unternehmenssituationen ganzheitlich zu erfassen und effektiv zu steuern.

WAS IHN AUSZEICHNET

- Kombination aus **Strategie, Technologie und Umsetzung**
- Schnelle Einarbeitung und unmittelbare Wirksamkeit
- Fokus auf **messbare Ergebnisse und nachhaltige Effekte**
- Führung auf Augenhöhe – **Leader statt klassischer Manager**
- Einsatz moderner Technologien inkl. **KI und datengetriebener Ansätze**



Business Development & Wachstum

- Aufbau neuer Geschäftsfelder
- Entwicklung und Umsetzung von Wachstumsstrategien
- Erschließung neuer Märkte und Geschäftsmodelle

Digitale Transformation & KI

- Einführung KI-gestützter Lösungen
- Automatisierung von Prozessen
- Aufbau skalierbarer digitaler Strukturen

Krisenmanagement & Restrukturierung

- Stabilisierung in kritischen Situationen
- Neuausrichtung von Organisationen
- Effizienzsteigerung und klare Strukturen

Strategie & Innovation

- Entwicklung tragfähiger Unternehmensstrategien
- Identifikation von Erfolgsfaktoren (CSFs & KPIs)
- Zukunftssichere Positionierung

Vertrieb & Marketing

- Datengetriebenes Marketing
- Multi-Channel-Vertrieb
- Umsatzsteigerung durch strukturierte Vertriebsstrategien

Leadership & Change Management

- Führung von Teams bis 200+ Mitarbeiter
- Begleitung von Transformationsprozessen
- Aufbau leistungsstarker Organisationen



Wachstum & Expansion

- Skalierung eines Unternehmens von **400 Mio. auf 1 Mrd. Euro Umsatz**
- Aufbau neuer Geschäftsbereiche und internationaler Expansionen

Digitalisierung & Technologie

- Einführung von **Data Warehouses und geographischen Informationssystemen**
- Leitung komplexer IT- und Digitalisierungsprojekte (u. a. bei E.ON)
- Vorbereitung von Organisationen auf **KI-Einsatz und Automatisierung**

Struktur & Effizienz

- Restrukturierung komplexer Organisationen
- Einführung klarer Prozesse und KPI-Systeme
- Nachhaltige Effizienzsteigerung

Leadership

- Führung und Entwicklung großer Teams
- Erfolgreiches Management von Change- und Krisensituationen

BRANCHEN & EINSATZFELDER



- Mittelstand & Konzerne
- Technologieunternehmen & Start-ups
- Keine Branchen- oder Größenbeschränkung

Fokus liegt immer auf:

Transformation + Wachstum + Umsetzung

AUSGEWÄHLTE STATIONEN



- Seit 2005: Interim Manager & Projektleiter
- Geschäftsführer, Löwenstark Media-Holding GmbH
- Director Marketing Retail, J.E. Schum GmbH
- Leiter Marketing & Business Development, SALT AG
- Leiter Business Development, s.Oliver

AUSBILDUNG



- Diplom-Kaufmann & Diplom-Jurist (Universität Würzburg)
- Promotion in Business Process Management (University of Surrey, UK)
- Weiterbildungen in KI, Change Management und agilem Coaching

REFERENZEN



Dr. Stefan Schmitt hat zahlreiche Unternehmen erfolgreich bei Transformation, Wachstum und Digitalisierung begleitet – vom Mittelstand bis zum Konzern.

Ausgewählte Referenzen (Auszug)

- s.Oliver Group
- E.ON Digital Technology GmbH
- J.E. Schum GmbH
- Löwenstark GmbH
- CLADE GmbH
- micro-biolytics GmbH
- BARC GmbH
- YAVEON AG
- Pixelboxx GmbH

AUSGEWÄHLTE ERFOLGSBEISPIELE



E.ON Digital Technology GmbH

Steuerung paralleler Digital- und IT-Programme

→ Aufbau klarer Governance-Strukturen & deutliche Steigerung der Umsetzungsgeschwindigkeit

Schacht One GmbH / Franz Haniel & Cie. GmbH

Aufbau einer digitalen B2B-Plattform

→ Entwicklung neuer Erlösmodelle & nachhaltiger Aufbau von Digitalkompetenz

CLADE GmbH / micro-biolytics GmbH

Digitalisierung & Cloud-Transformation

→ Skalierbarkeit & internationale Wettbewerbsfähigkeit

Löwenstark Group

Wachstumsführung auf Management-Ebene

→ Nachhaltige Expansion & Markterschließung

s.Oliver Group

Aufbau von Business-Intelligence-Systemen

→ Höhere Investitionsklarheit & verbesserter ROI



Dr. Stefan Schmitt begleitet seit über 30 Jahren Unternehmen durch Wandel, Krisen und technologische Transformationen. Kunden und Partner schätzen insbesondere seine Fähigkeit, **komplexe Themen schnell zu durchdringen und in konkrete Ergebnisse zu überführen.**

“

... meisterte neue Arbeitsaufgaben stets souverän und konnte dank seines umfassenden Fachwissens jederzeit voll überzeugen. Aufgrund seiner Fachkenntnisse wurde Herr Dr. Schmitt komplexen Fragestellungen und Kundenanforderungen, welche weit über seinen Arbeitsbereich hinausgehen, jederzeit gerecht. Dabei erarbeitete er bestmögliche Lösungen für das Unternehmen ...

CLADE GmbH

“

... zeichnet sich durch sehr hohes Fachwissen, eine sehr hohe Agilität und äußerste Zuverlässigkeit aus. Er arbeitet zielstrebig und kann jederzeit das Wesentliche vom Unwesentlichen unterscheiden und so klare, unternehmerisch richtige Prioritäten setzen. Ferner verfügt er über ein professionelles, sicheres und verbindliches Auftreten auf allen Ebenen ...

Schacht One GmbH / Franz Haniel (CEO)

“

... hat im Rahmen der Zusammenarbeit die Geschäftsleitung und insbesondere mich als CEO bei komplexen strategischen Fragestellungen beraten und dabei vielfältigen, wertvollen Input geleistet, den wir direkt in die Praxis übernehmen konnten. Schwerpunkte waren dabei Themen aus den Bereichen Digitalisierung, Industrie 4.0, Marketing, Vertrieb, Business Development, Organisation, Change-Management und Partner-Management ...

micro-biolytics GmbH (CEO)

TRANSFORMATION, DIE WIRKT



Dr. Stefan Schmitt übernimmt Verantwortung dort, wo es entscheidend wird: bei Wachstumssprüngen, in Krisen oder bei tiefgreifenden Veränderungen.

Mit über 25 Jahren Erfahrung verbindet er **strategische Klarheit mit operativer Umsetzung** – schnell, pragmatisch und mit messbarem Ergebnis.

Sein Ziel:

nicht nur Probleme lösen, sondern Unternehmen nachhaltig leistungsfähiger machen.

Arbeitsweise & Verfügbarkeit

- Einsatzbereit meist **innerhalb von 1 Woche**
- Flexibel in Umfang und Intensität
- Fokus auf **DACH-Region**, europaweit und international einsetzbar

Möglichkeiten der Zusammenarbeit

- Interim Management
- Projektleitung
- Strategieberatung
- Change Management
- KI- & Digitalisierungsberatung

PERSÖNLICHER ANSATZ



Neben Strategie und Umsetzung steht für Dr. Schmitt immer der **Mensch im Mittelpunkt**.

Vertrauen, Klarheit und direkte Kommunikation sind die Basis seiner Arbeit.

Unkonventionell, aber effektiv:

Erste Gespräche finden auf Wunsch auch gerne **in entspannter Atmosphäre – z. B. auf dem Golfplatz** statt.

LASSEN SIE UNS SPRECHEN.

Wenn Sie Ihr Unternehmen gezielt weiterentwickeln, stabilisieren oder neu ausrichten möchten, ist Dr. Stefan Schmitt der Partner an Ihrer Seite, der **schnell versteht, klar handelt und nachhaltig Wirkung erzielt**.

JETZT GESPRÄCH VEREINBAREN

KONTAKT:

Dr. Stefan Schmitt

E-Mail: info@stefanschmitt.consulting

Telefon: 0170 866 2018